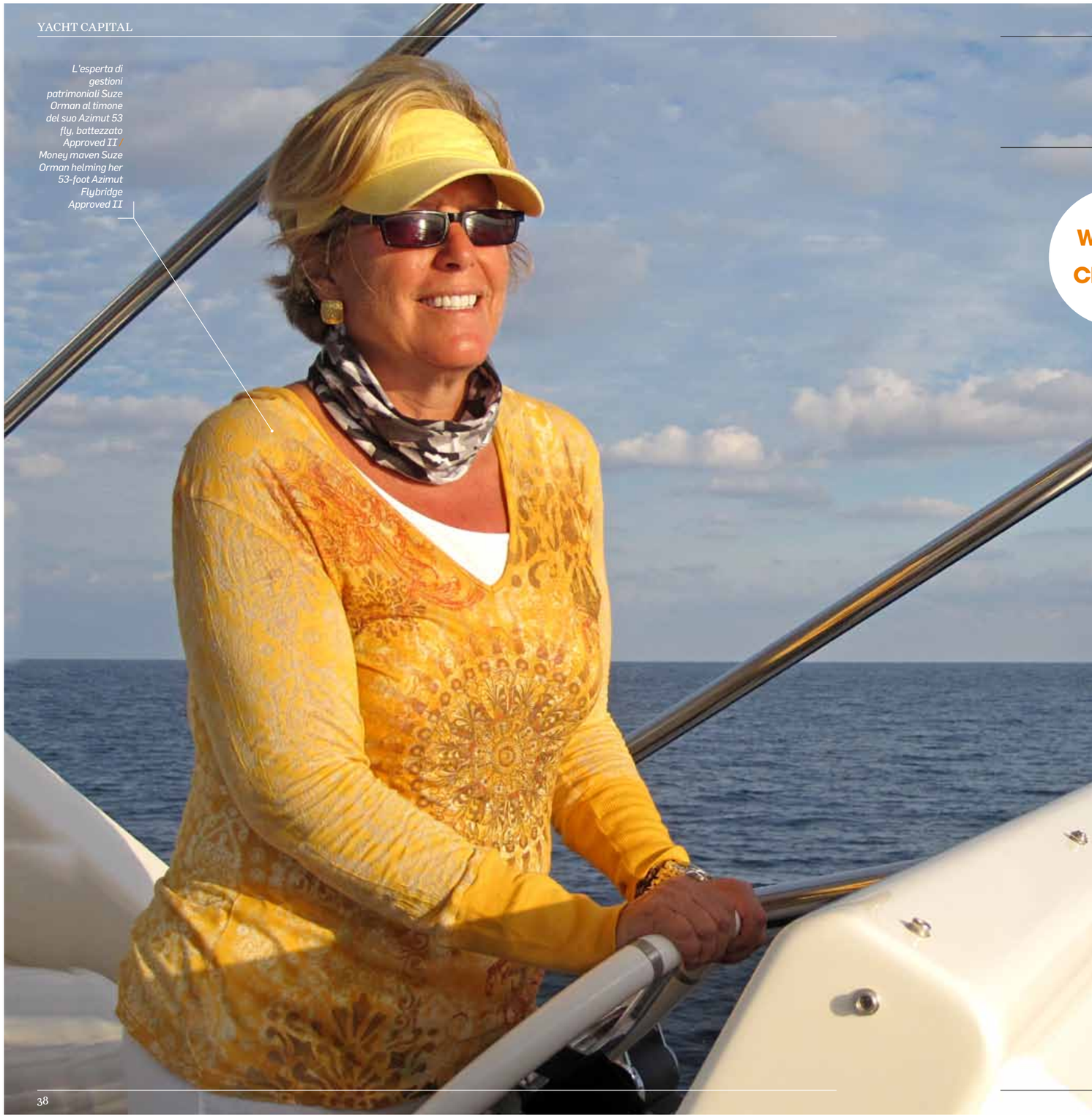

L'esperta di gestioni patrimoniali Suze Orman al timone del suo Azimut 53 fly, battezzato Approved II / Money maven Suze Orman helming her 53-foot Azimut Flybridge Approved II

SMOOTH SAILING WITH... SUZE ORMAN

America's most famous expert on personal finance and star of her own award-winning CNBC television show offers advice for "staying afloat" in these economically turbulent times, thanks to lessons learned at sea

WOMEN IN CHARGE

LA MIA FINANZA È D'ALTO BORDO

Suze Orman

LA MAGGIOR ESPERTA AMERICANA DI PATRIMONI, E STAR DI UNA TRASMISSIONE CNBC, RACCONTA COME IL MARE LE ABBIA INSEGNATO A STARE A GALLA

Moira Shea

"Every morning when I'm in Florida, I look at the water and think about this vast body that represents the mystery of life. And I think about money on the same terms, as something liquid and flowing, something that experiences ups and downs just like the tides. Water is my inspiration for managing money."
Insightful, almost poetic, words by Suze Orman, the U.S.'s most famous expert on personal finance and a well-known television personality. Born on the South Side of Chicago, Orman began her working life as a $400-a-month waitress before becoming a financial advisor and then founding a multi-million dollar consultancy empire. Today she is a household name, thanks in large part to the success of her CNBC television show. So popular is she, in fact, that Orman has been listed twice as one of the "*Time* 100," *Time* magazine's list of the world's most influential people, as well as one of the "World's 100 Most Powerful Women" by *Forbes* magazine. The author of nine bestselling books and one of the world's most sought-after motivational speakers, Orman offers simple yet sound advice on navigating today's turbulent financial times. And this she often does in her uniquely accessible and entertaining style aboard her 53-foot Azimut Flybridge as part of her web series "Staying Afloat."

WHEN DID YOU START "INVESTING" IN THE BOATING LIFESTYLE?

I grew up in Chicago, which is on the shore of Lake Michigan. I can still remember the feeling of riding my bike to the shore when I was just 11 or 12 years old. I would watch the sailboats and motor yachts come and go. I didn't know anyone with a boat, so I would just sit and dream about what it must feel like to be on the water.

A fianco, Suze cucina aragoste appena pescate a bordo di Approved II / Left: Suze cooking up some fresh sweet lobsters aboard Approved II

«Quando sono in Florida, ogni mattina guardo l'acqua e penso a questa immensa distesa fluida che rappresenta il mistero della vita. E penso ai soldi negli stessi termini, come a qualcosa di liquido e scorrevole, qualcosa che va e che viene, proprio come le maree. L'acqua è la mia prima fonte d'ispirazione nella gestione del denaro».
Perspicaci, quasi poetiche le parole di Suze Orman, la più famosa esperta amercana in gestione di patrimoni personali oltre che una star della televisione statunitense. Nata nella degradata periferia sud di Chicago, Orman ha lavorato come cameriera a 400 dollari al mese prima di diventare consulente finanziario e fondare un impero multimilionario in questo mondo. Oggi il suo è un nome famoso, grazie soprattutto al successo del suo programma televisivo, *The Suze Orman Show* trasmesso dalla CNBC. Così famoso che è stata inserita due volte nella *Time* 100, la lista con cui la rivista *Times* celebra ogni anno le 100 persone più influenti del mondo, e anche in quella delle 100 donne più potenti del globo stilata dalla rivista *Forbes*. Autrice di nove bestseller e una delle più richieste speaker motivazionali del mondo, Suze Orman offre consigli tanto semplici quanto fondati su come stare a galla in questo periodo di turbolenza finanziaria. E spesso, per la sua serie web *Staying Afloat*, lo fa nel suo modo unico e inimitabile, direttamente da bordo del suo Azimut da 53 piedi.

Quand'è che ha cominciato a investire nel boating lifestyle?

Sono cresciuta a Chicago, sulle rive del lago Michigan e mi ricordo ancora la sensazione che avevo quando a undici, dodici anni andavo in bicicletta fino alla riva. Guardavo i passaggi delle barche a vela e a motore. Allora non conoscevo nessuno

Suze Orman fa rotta verso il mare dalla sua casa in Florida / Ms. Orman heading out to sea from her Florida home

Una barca può essere un buon investimento solo se si pianificano gli imprevisti / "A boat can be a good investment but only if you plan ahead for the 'what ifs' in life"

Suze Orman al timone di un potente motoscafo / Captain Suze in the Bahamas taking her "tender" for a spin

YOU'RE THE OWNER OF A 53-FOOT AZIMUT. BEFORE PURCHASING THIS YACHT, WHAT PREVIOUS BOATING EXPERIENCE DID YOU HAVE?
Nearly eight years ago I moved to South Florida where I live on the water. I knew I wanted a boat. I started with a fabulous Sea Ray 280 Sundeck to make sure I had "sea legs". I learned a lot on that boat. I also started chartering bigger boats and exploring the Bahamas. I learned how to captain my own boat. So it was a natural progression from my Sea Ray (I still own it) to my Azimut Flybridge.

WHY "APPROVED II" AS THE NAME FOR THIS BOAT?
There is a segment on "The Suze Orman Show" called "Can I Afford It?" People call in and want to buy something, and I determine if they can afford it or not. So I either "approve" or "deny" the caller. It's a fun segment. So when I bought my first boat - the little Sea Ray - my friends all said, "Suze you are 'approved' to buy a boat!" There you go! That was the perfect name... Approved!

HOW OFTEN DO YOU NAVIGATE?
At this point in my life, I can truly say I am the captain of my time and how I spend it! I make sure that my calendar is booked around the optimum boating seasons. Approved II plays a big role in my life. I conduct meetings, interviews, even TV shows from the flybridge of my yacht and I love it!

WHERE DO YOU DO MOST OF YOUR NAVIGATION?
My favorite destination is the Bahamas. I like the Florida Keys as well, but the shallow waters can be challenging, so we are planning to explore unique destinations in the Bahamas. My favorite anchorage is a secret, pristine cove in the Exumas.

IS A BOAT A GOOD INVESTMENT?

A fianco, Approved II attraccato al suo ormeggio. Questo Azimut di 53 piedi è spesso il set per la serie Staying Afloat condotta dalla Orman / Right: Approved II at anchor. This 53-foot Azimut Flybridge is often the set for Orman's "Staying Afloat" series

che avesse una barca così me ne stavo seduta a sognare di come doveva essere starsene sull'acqua.

Lei è la proprietaria di un Azimut fly di 53 piedi. Prima di comprare questa barca, che esperienze nautiche ha avuto?
Circa otto anni fa mi sono trasferita in Florida dove ho una casa pieds dans l'eau. Sapevo di desiderare una barca e ho cominciato con un meraviglioso Sea Ray 280 sundeck per essere sicura di avere il piede marino. Ho imparato molto su quella barca. Ho anche cominciato a noleggiare barche più grandi per esplorare le Bahamas e per esercitarmi al comando di scafi più grossi. Così è stato naturale passare dal mio Sea Ray, che ancora posseggo, all'Azimut.

Perché la barca si chiama Approved II?
C'è una parte del mio *The Suze Orman Show*, che si chiama Posso permettermelo? Le persone telefonano e raccontano in diretta di ciò che vorrebbero comprarsi, e io stabilisco se possono permetterselo o no mettendo un timbro virtuale di approved o deny. È una delle parti divertenti del programma. Così quando ho comprato la mia prima barca i miei amici mi hanno detto "Suze, sei approved per comprarti la barca". In quel momento ho capito che quello era il nome perfetto.

Con che frequenza va in barca?
A questo punto della mia vita posso affermare con certezza di essere padrona del mio tempo e di come decido di usarlo. In linea di massima cerco di assicurarmi che la mia agenda sia organizzata in base alla stagione nautica ottimale. Approved II gioca un ruolo fondamentale nella mia vita. Faccio meeting, interviste e persino registrazioni televisive dal fly del mio yacht e questo mi piace da matti.

Quali sono le zone in cui naviga maggiormente?
La mia destinazione preferita sono le Bahamas. Amo anche i Florida Keys, ma la ridotta profondità dei fondali può diventare una sfida eccessiva. Così stiamo progettando di esplorare destinazioni particolari alle Bahamas. Il mio ancoraggio preferito e segreto è una baia incontaminata alle Exumas.

I'm a wealthy woman, and an expert in personal finance, so I did a great deal of research when it comes to owning a yacht of this size. I always tell people that you must plan for "what ifs." And when you are a boat owner your most important partner is Mother Nature. And she can hit you with some surprising "what ifs." I was careful to factor in the maintenance costs of owning my yacht, not just the initial purchase price.

SHOULD PERSONAL PASSION EVER BE THE DRIVING FORCE BEHIND ANY INVESTMENT?

Yes, but only if you can afford it. And it's important to understand that owning a yacht is an ongoing expense; with maintenance costs your investment never ends.

HAVE YOU LEARNED LESSONS ON THE WATER THAT YOU APPLY TO YOUR FINANCIAL ADVISORY?

The best lesson that I see repeated every time we cast off from the dock is: "It will not always be smooth sailing." Anything can happen in a matter of seconds! In my work I talk about the importance of having an emergency savings fund so you will be okay when the unexpected happens. I follow that rule on the water. My boat is equipped with a proper ditch bag and everything one could need for an emergency!

WHAT BUSINESS MODEL SHOULD THE YARDS FOLLOW?

Honesty, respect, and, above all, safety!

SHOULD YARDS BE FOCUSING MORE ON THE BUYING POWER OF WOMEN?

Absolutely. It would be nice if the yards would run programs that introduce women to boating. In the U.S. MarineMax has a program call "WOW: Women on the Water" that educates women. I am a big believer that the more you know the less you fear. That's as true for boating as it is for money.

A fianco, Suze a Hog Cay, nelle Exuma / Left: Suze in Hog Cay, Exuma, a favorite destination

Non solo star della tv e guru finanziaria, ma anche autrice di successo. I consigli pragmatici di Suze Orman sono diventati il materiale per nove bestseller. La versione digitale gratuita di **Women &Money** *ha fatto registrare ben due milioni di download in una settimana quando Oprah Winfrey lo ha messo a disposizione sul suo sito. E la sua ultima fatica letteraria* **The Money Class** *è stata in testa alla classifica del New York Times .*

From television personality to national advisor. Financial guru Suze Orman has turned her trademark non-nonsense advice into the fodder for nine consecutive bestsellers. Her 2007 book **Women & Money** *generated 2 million downloads in one week when Oprah Winfrey offered it free in digital form on her web site. Orman's most recent publication,* **The Money Class** *(2011), held the #1 New York Times bestseller spot.*

La barca è un buon investimento?

Sono una donna benestante, e anche un'esperta di finanza personale, quindi ho fatto un bel po' di gavetta "nautica" prima di diventare armatrice di una barca di queste dimensioni. Dico sempre alla gente che bisogna pianificare gli imprevisti, e se sei un armatore il tuo partner più importante è Madre Natura.

Un partner che può soprenderti con imprevisti davvero inaspettati. Inoltre ho preso in considerazione soprattutto i costi di mantenimento del mio yacht, non solo il prezzo di acquisto.

Le passioni devono sempre essere il motore principale di un investimento?

Sì, ma solo se è un investimento che ti puoi permettere. Ed è importante aver chiaro che possedere uno yacht significa sostenere spese infinite.

Ci sono cose che il mare le ha insegnato e che usa per i suoi consigli finanziari?

La lezione che mi viene impartita ogni volta che mollo gli ormeggi è questa: non sempre tutto fila liscio. E tutto può accadere in una manciata di secondi. Nel mio lavoro spiego sempre quanto sia importante avere dei soldi da parte per le emergenze in modo da essere preparati a ogni evenienza. Seguo questa regola anche in mare. La mia barca è equipaggiata con una borsa si sopravvivenza e con tutto ciò che può essere utile in caso di emergenza.

Qual è il modello di business che i cantieri dovrebbero seguire?

Onestà, rispetto e, prima di tutto, sicurezza!

Secondo lei i cantieri dovrebbero tenere in maggior conto il potere d'acquisto delle donne?

Assolutamente sì! Sarebbe bello se i cantieri lavorassero per avvicinare le donne alla nautica. Negli Stati Uniti, MarineMax ha un programma chiamato WOW: Woman on the Water che insegna alle donne ad andar per mare. Sono una sostenitrice del fatto che più conosci una cosa, meno ne hai timore. E questo è vero tanto per l'andar per mare quanto per il denaro.